

PRESSEMELDUNG

Berlin/München/Zürich | Sperrfrist: 7. Juni 2016, 9 Uhr



COMATCH weiter auf Wachstumskurs: Online-Beratermarktplatz schließt Finanzierungsrunde über vier Millionen Euro ab

- Acton Capital Partners sowie die Altinvestoren Atlantic Labs und b-to-v investieren in einer zweiten Finanzierungsrunde
- COMATCH will Position als führender Online-Marktplatz für freiberufliche Unternehmensberater weiter ausbauen und setzt auf Wachstum und Internationalisierung

COMATCH, der Marktplatz für freiberufliche Top-Managementberater und Industrieexperten, hat seine zweite Finanzierungsrunde erfolgreich abgeschlossen. Angeführt durch Acton Capital Partners investieren Acton und die bisherigen Geldgeber Atlantic Labs (mit Lead Seed Investor Christophe Maire) und b-to-v insgesamt vier Millionen Euro in die COMATCH GmbH.

COMATCH wird das neue Kapital vor allem dazu nutzen, die Position als Marktführer in der DACH-Region auszubauen und weitere Schritte der Internationalisierung zu gehen.

Christoph Hardt, der COMATCH gemeinsam mit Jan Schächtele Ende 2014 gegründet hat, ist sich sicher:

„Durch diese Investition können wir unseren ambitionierten Wachstumskurs in den nächsten zwei bis drei Jahren fortführen. Wir wollen die Position als First Mover in Deutschland ausbauen und gleichzeitig darauf hinarbeiten, die größte europäische Plattform für freiberufliche Unternehmensberater zu werden. Alle Firmen sollen COMATCH im Kopf haben, wenn sie externe Beratung benötigen und jeder Berater, der eine namhafte Beratung verlässt, soll wissen, dass es COMATCH gibt. Wir freuen uns, dass Acton und unsere bisherigen Investoren an diese Vision genauso glauben wie wir.“

Sebastian Wossagk, Managing Partner von Acton, ergänzt:

Für Unternehmen ist es oft schwierig, schnell und einfach passende, hoch qualifizierte Management-Berater für unterschiedlichste Projekte zu finden. COMATCH hat bewiesen, dieses Problem für ihre Klienten, sowohl Mittelständler als auch Großkonzerne, sehr effizient lösen zu können. Damit hat sich COMATCH auch als gut funktionierender Kanal zur Akquise von Projekten für freiberufliche Berater etabliert. Wir freuen uns sehr, das Team auf dem eingeschlagenen Weg weiter zu unterstützen.

Inzwischen arbeiten 15 Mitarbeiter für den Online-Beratermarktplatz. Seit dem Launch im März 2015 wurden über 850 Top-Managementberater in das Netzwerk aufgenommen und bereits mehr als 120 Beratungsprojekte vermittelt. Die Klienten bewerten den Service von COMATCH dabei als sehr gut (durchschnittlich 9,2 von 10 Punkten). Auch mehr und mehr internationale Berater und Klienten arbeiten mit COMATCH, die Webseite comatch.com ist inzwischen in fünf Sprachen abrufbar und es gibt lokale Vertriebsteam für die Benelux-Region sowie Skandinavien.

Über COMATCH

COMATCH ist der Online-Marktplatz für hochqualifizierte freiberufliche Top-Managementberater und Industrieexperten. Seit März 2015 vermittelt COMATCH Berater an Klienten, die für Projekte externe Unterstützung benötigen. Unternehmen aller Größen nutzen COMATCH, darunter internationale Konzerne, Startups und Beratungshäuser. Um die Beraterqualität hochzuhalten, werden alle Bewerber einem zweistufigen Auswahlprozess unterzogen, die Ablehnungsquote beträgt ca. 40 Prozent. Die in Berlin ansässige COMATCH GmbH wurde von den beiden früheren McKinsey-Beratern Dr. Christoph Hardt und Dr. Jan Schächtele gegründet.

Über Acton Capital Partners

Acton Capital Partners (www.actoncapital.com) aus München ist ein Wachstumsinvestor für Internet-Unternehmen. Anlageschwerpunkt sind Startups mit skalierbaren Geschäftsmodellen in den Bereichen Online Marktplätze, E-Commerce, Online Services, Digital Media sowie SaaS. Acton investiert in Europa und Nordamerika. Das Team arbeitet bereits seit vielen Jahren erfolgreich zusammen und hat seit 1999 in über 65 Unternehmen investiert. Zu den bekanntesten Beteiligungen zählen AbeBooks, Alando, AlphaSights, Ciao, Elitepartner, Etsy, HolidayCheck, Linas Matkasse, Lumas, mytheresa.com, OnVista, Windeln.de und zooplus.

Über Atlantic Labs

Atlantic Labs, gegründet vom Berliner Tech Entrepreneur Christophe F. Maire, hat das Ziel, aus Berlin kommende Startups zu globalen Champions zu machen, die dringende Probleme mithilfe digitaler Technologien lösen. Um die Unternehmensgründung zu unterstützen, investiert Atlantic Labs in pre-seed und seed Stage. Vorherige Lead Seed Investments umfassen u.a. SoundCloud, EyeEm, Monoqi, Medigo und Clue.

Über b-to-v

Die b-to-v Partners AG ist eine Venture Capital-Gesellschaft mit Vertretungen in St. Gallen und Berlin und gleichzeitig mit rund 200 Mitgliedern eines der führenden Netzwerke unternehmerischer Privatinvestoren in Europa. Bisher hat b-to-v unter anderem in Facebook, Xing, Linguee, Qype und Finanzcheck investiert.

ANSPRECHPARTNERIN

Lena Hammerschmidt

l.hammerschmidt@comatch.com | +49 (0)176.72 749 435 | +49 (0)30.20 275 301

COMATCH GmbH

Rosenthaler Straße 13
10119 Berlin
comatch.com

GESCHÄFTSFÜHRER

Dr. Christoph Hardt
Dr. Jan Schächtele

SOCIAL MEDIA

www.facebook.com/COMATCHGmbH/
www.xing.com/companies/comatchgmbh
www.linkedin.com/company/comatch-gmbh
www.twitter.com/comatching